

# Mon entreprise : de l'idée à la réalisation !

IDEE / REVE

DELIMITATION  
DU PROJET

## H comme Humain :

Equipe, compétences, qualifications, expériences, motivations, soutien familial, ressources, temps à consacrer, aidants, conjoint-aidant, société ou personne physique, à titre principal ou à titre complémentaire.

## P comme Produit /Service :

Produit, service, achats, fournisseurs, logistique, stockage, machines, logiciels, processus de production, recherche et développement, qualité, contrôle, risque de fabrication ou du métier.

## M comme Marketing / Commercial : 5P

Comment arriver à la satisfaction du **client** ?

**Prix :** politique de prix ou de valeur, tarification...

**Produit:** image, qualité, gamme, substituts et concurrents..

**Place :** lieu, distribution, développement régional, rayons...

**Promotion :** publicité, communication, internet, médias, BàO...

**People :** image de l'équipe, valeurs communes, ...

Et tout l'aspect de la **Concurrence**...

## F comme Finance :

Budget global / Trésorerie / Rentabilité

Apport personnel

Besoin de financement et sources de financement

P  
L  
A  
N  
  
D'  
A  
F  
F  
A  
I  
R  
E  
S  
  
F  
O  
R  
M  
E  
L  
  
O  
U  
  
I  
N  
F  
O  
R  
M  
E  
L

## Budget global

Pour ouvrir au premier jour et tenir x mois de lancement

Frais d'établissement  
Immatériel : logiciel, licences  
Immobilisations fin : cautions  
Investissement Immobilier  
Investissements Matériel  
Investissements Mobiliers  
Stocks  
Trésorerie (sécurité, x mois)  
Frais lancement

Apport personnel  
- en liquide  
- en nature (matériel...)

Besoin de financement à couvrir par :

- emprunt bancaire
- prêt FP
- aides et subsides
- garanties bancaires

**TOTAL** des investissements et coûts de démarrage

**TOTAL** des apports propres et des financements obtenus

## Rentabilité

En Société

En Personne Physique

Chiffre d'affaires  
- Achats  
= Marge brute  
- Frais fixes  
- Rémunérations gérants  
- CS forfaitaires Sociétés  
= Résultat avant impôt  
- Impôts (25 à 35%)  
= Résultat net après impôts  
- Réserves (5%)  
= Bénéfice distribuable  
(précompte mobilier sur dividende, de 15 à 25 %)

Chiffre d'affaires  
- Achats  
= Marge brute  
- Frais fixes  
= Revenu brut de gérant indépendant  
- CS (20% du Rés av imp)  
= Résultat avant impôts  
- impôts (25 à 50%)  
= Résultat net après impôts  
(+ dividendes déjà taxées)

